

国際ロータリー第2790地区
東金ロータリークラブ会報
2006年10月10日 第48回 第14号 番号2302号

2006-07年度 国際ロータリーのテーマ
LEAD THE WAY
率先しよう

R I 会長 ウィリアム・ビル・ボイド
ガバナー 白鳥 政孝
ガバナー補佐 菅井 直秀
会長 秋葉 芳秀
幹事長 尾 邦俊
クラブ広報委員長 山本 忠司

第2302回例会 10月10日 12:30点鐘 例会場

今週の合唱 = 我等の生業

会長挨拶 幹事報告 ニコニコBOXの発表 米山奨学金授与
委員会報告 卓話 宮原信道会長エレクト 出席報告 閉会宣言

***** 前回の記録 (10月3日) *****

会長挨拶 秋葉 芳秀 会長

10月は職業奉仕月間です。
29日の地区大会では良い話が拝聴でき、ロータリーの勉強もできます。
大勢の参加をお願いいたします。



今月24日は夜間移動例会とし、ホテルエストーレにて18時点鐘です。並木会員増強プロジェクト委員長から、今後のグループ活動についての詳細な説明を予定。その後、各グループ代表による決意表明が行われ、3年間の活動をスタートすることになります。この決意表明は、会員の参加意識と責任感が会員増強のポイントになるとの考えます。「成長し続ける東金ロータリークラブに栄光あれ」是非ご協力下さい。

その後、菅井ガバナー補佐及び吉田地区増強委員長からの助言や、現在の地区の状況等についてお聞きすることになります。以上の手順や中身については、10日と17日の例会で順次お伝えし、且つご意見等も頂戴し、24日のキックオフに備えます。

8月号「友から抜粋した2個の記事をご覧下さい。田辺RC会長は、会員増強の鉄則を紹介しています。

職業上の知人・友人関係を再点検し、有資格者を模索。有資格者が見つかれば、熱意をもって説明と勧誘を続けるが、あまり執拗にわからぬことが肝要であり、相手にその気が見えない場合はいったん中止。

勧誘の際、ロータリーの規約やルールについてさりげなく語り、会費納入についても説明しておこう。

入会後は気配りと目配りを忘れないように。

次に八幡RCの会員増強委員長の記事ですが、

女性会員は男性会員に劣る、と決めつけている先入観を捨てよう。「友」や「ガバナー月信」「週報」等を読み、ロータリーの理解と勉強修練に励もう。

会長等の就任時に新会員を増強する責任感と使命感を義務づけよう。

以上、東金RCの執行部とプロジェクト委員会は「熱意と率先」をモットーに活動を展開して参ります。

幹事報告 長尾 邦俊 幹事

・10月24日 会員増強協議会を夜間例会に変更

場所 エストーレホテル 点鐘 6時

出席者 菅井ガバナー補佐

吉田地区会員増強委員長

例会後、親睦会を7時からおこないます。

会費 3000円

10月17日迄に出席・欠席をお願いします。

・10月29日 地区大会出席の方はマイクロバスを用意いたしました。バスで行かれる方は8時迄に商工会議所まで御集まり下さい。

・新入会員 美山 誠様 入会に対して異議のある方

は書面にて申し出てください。

・例会変更 東金ピューラC

10月26日地区大会振替休会

・大網ロータリークラブ 10月18日ガバナー公式訪問

・錦子ロータリークラブより会報を頂きました
誕生日祝い



高橋美光会員、小林清益会員、井上五男会員
ご欠席 高山友二会員、杉田憲治会員

結婚祝い



並木孝治会員、山本忠司会員、
山下清人会員、武富紘人会員

ご欠席 杉田憲治会員、野口隆利会員、

卓話 菅原 實会員

8月の末からパリ、帰つて1週間してロシアと海外出張が重なりました。

私の会社は手づくりでガラス製品を作っている小さな会社です。輸出比率は僅か6%ほどですが、グローバルな時代、世界にブランドを高め、ファンづくりをいく必要ありと思い、不似合いな高いコストをかけて販売促進しているところです。直接見本市での成約でペイしなくとも、ブランドイメージを高めることによって、国内はじめ色々なところにプラスが出てきます。例えば、4-5日前にフランスの有名なシェフのジョエル・ロブションのニューヨーク・ラスベガス・マカオ・恵比寿のレストランからかなり大量の受注がありました。これも効果だと思います。

9月18日から26日まで初めてロシアに行ってきました。何故行くことになったかといいますと、3年位前から、関市の刃物業者を通じて少し販売していたのですが、先方が段々一生懸命になり、昨年秋には非独占契約が欲しいということになりました。当社は国内外いはずれにも独占権は与えない方針ですので断ったの

ですが、執拗に要求します。考えてみますと共産主義は崩れたと言ってもやはり特別な国です。過去にも何度も他社に輸出したこともあります、通信状態のせいか中々話が進まない、前払い代金の振込が遅い、税金の関係らしく第三国経由の輸送を求めてきた!と厄介なのです。幸いこのロシア人、非常に紳士でいやな商売人らしくなく好感が持てるし、関市の業者が入つて面倒がないので、特別3年間の独占権を与えることにしました。すると、9月のモスクワの見本市にスガハラだけを出展するので是非来てくれ、ということになつたわけです。

18日タモスクワに着き、19日~22日まで見本市にアテンドしながら、スタッフへのレクチャー。その晩の夜行寝台で23日朝サンクトペテルブルク着。昼に本店でスタッフミーティング。翌24日は市内の3店舗を見て回り、夜はブレス22社の質問攻め、更に数社のинтервью。夜中の夜行寝台で再びモスクワへ朝着。事務所でスタッフへのレクチャー、当日の夕方便で帰国、といふめまぐるしい旅でした。

日本での報道などで想像していたロシアとは大違い。先ずモスクワの車の多さはびっくりです。東京の渋滞どころではなく片側5車線の道路が常にびっしりです。ロシア製のひどい車が多いと聞いていましたが、ベンツ、BMW、アウディ、トヨタ、本田、ニッサン、三菱、ボルボ等外車ばかりで国産車を見つけるのが難しいくらいです。百貨店、ショッピングセンターにはヨーロッパのブランドのきれいな店がいっぱいです。原油高で金がどんどん集まって、金持ちが沢山いるので売れるのだそうです。日本の金持ちはけた違いにリッチだそうです。

大学出の教員の初任給が僅か300ドルとひどい格差社会ですが、短期間で大きく変わったようです。

我々は輸出比率10%を越えないようとに考えていますが、市場としてのロシアは有望を感じました。



誕生日ありがとうございます

... 高橋美光会員

出席率

会員	出席者	出席率
33名	29名	87.87%
コインBOX	2,783円	

欠席連絡は、前日までに事務局宛に、電話、FAX、Eメールにて、お願い致します。

緊急の場合は当日10時までに
メキヤップ先への事前連絡をお忘れなく
電話 0475-52-1101 FAX 0475-55-5766
E-mail: togane-rc@2daon.net